اخبار عاجلة

مجموعة هائل سعيد أنعم وشركاه (HSA) تعلن عن وظائف شاغرة في عدة محافظات

إعداد: المحرر الإقتصادي

9 أغسطس 2026



مجموعة هائل سعيد أنعم وشركاه (HSA) تعلن عن وظائف شاغرة في عدة محافظات

تعلن شركة ناتكو التجارية – إحدى شركات مجموعة هائل سعيد أنعم وشركاه عن توفر عدد من الفرص الوظيفية في مختلف المحافظات، وفقاً للتالي:

مندوب مبيعات (Sales Representative) عدن

مندوب مبيعات (Sales Representative) صنعاء

الشركة: ناتكو الإستهلاكية إحدى مجموعة هائل سعيد انعم و شركاه

تاريخ التشر: ٢٠٢٦/٠٨/٠٣

المسمى الوظيفي: مندوب مبيعات

الهدف من الوظيفة:
المساهمة في تحقيق خطة المبيعات في الشركة من خلال تنفيذ المهام البيعية المحددة له، وتقديم الأفكار والمقترحات لتطوير عملية البيع والإلمام بالمواصفات الفنية للأصناف التي يتعامل بها، والقدرة على توضيحها للعملاء لخلق رغبة الشراء لديهم وإتمام صفقة الشراء بشكل يحقق رضا العميل.

المهام والمسؤوليات :
القيام بزيارات العملاء المستهدفين في حلقة التجزئة وفق خط السير المحدد.
متابعة طلبات واحتياجات عملاءه المستهدفين وتوصيلها إليهم في الوقت المناسب.
القيام بعملية البيع وإصدار فواتير البيع لعملائه المستهدفين حسب التسعيرة المحددة من الشركة.
توريد جميع المبالغ المحصلة الى حساب الشركة أولا بأول وعدم تأخيرها عن 24 ساعة من تحصيلها.
تحقيق الهدف الشهري للمبيعات.
تحقيق الهدف الشهري للتغطية والانتشار.
تحصيل المديونية بالكامل مع توريدها للشركة قبل انتهاء الشهر.
تلقي اعتراضات العملاء ومعالجتها أولا بأول، وفي حال لم يتم معالجتها يتم الرفع بها الى المسؤول المباشر للعمل على حلها سريعا.
اعداد التقرير اليومي عن نشاطه البيعي والتوزيعي وتسليمه خلال اليوم التالي مباشرة.
تقديم المقترحات الى مشرف المبيعات بخصوص المنافسين والاسعار من خلال تسجيلها في التقرير اليومي.
متابعة حركة البضاعة الداخلة والخارجة من السيارة والمخزون المتبقي عليها من خلال الجرد اليومي نهاية اليوم.
المحافظة على سلامة البضاعة التي على السيارة من التلف اثناء النقل والتداول.
فتح عملاء واسواق جديدة من نفس المنافذ المستهدفة له (تجزئة / أسواق خاصة).
التأكد من كفاءة المعدات المساعدة في العملية البيعية والمحافظة عليها (السيارة وجهاز البيع وغيرها) وإجراء الصيانة الدورية لها.
بناء علاقات فاعلة مع عملاءه المستهدفين للاستفادة منها في البيع والترويج لمنتجات الشركة.
المشاركة بفاعلية في تنفيذ الحملات الترويجية المعتمدة. والالتزام بالضوابط والإجراءات المحددة لها.
العمل على اكتساب المعرفة بالخصائص المختلفة للأصناف التي يتعامل بها ومزاياها بالمقارنة مع السلع المنافسة.
توجيه عملائه لأجل عمل عروض جذابه للمنتجات على الرف تحفز المستهلكين على الشراء.
تدريب مساعده على اساسيات البيع فقط ورفع كفاءته البيعية.
المحافظة على ما بعهدته من أصول الشركة والتصرف بها بما يخدم اهداف المبيعات في الشركة.
المحافظة على سرية العمل والاطلاع على لوائح الشركة والتقيد بما جاء فيها.
يقوم بما يسند اليه من اعمال في حدود اختصاصه ولصالح العمل.

متطلبات الوظيفة:
التعليم: مؤهل ثانوي او جامعي في إدارة الاعمال.
أقل عدد سنين الخبرة المطلوبة: سنتين لحامل المؤهل الثانوي وسنة واحدة لحامل المؤهل الجامعي.
مستوى الجدارة/المهارة: معرفة نظرية
المستوى الوظيفي في المؤسسة: مندوب
المجهود: خليط من المجهودين البدني والذهني

اضغط هنا للتقديم لفرع صنعاء

اضغط هنا للتقديم لفرع عـدن

المركز اليمني للدراسات الاقتصادية
مركز بحثي يمني مستقل متخصص في الدراسات الاقتصادية

© 2026 جميع الحقوق محفوظة

رابط المادة: https://yeces.com/grants-and-jobs-jobs-hsa-sales-representative/

yeces.com
facebook.com/yecesyemen | x.com/yecesyemen
linkedin.com/in/yeces-yemen | instagram.com/yecesyemen |
youtube.com/@yecesyemen